

icd BUSINESS
SCHOOL


GROUPE IGS

Sainte
Marie
de Saint
Sernin

Lycée des
métiers

BACHELOR
COMMERCE
INTERNATIONAL

ALTERNANCE

BY SAINTE MARIE
DE SAINT SERVIN
& ICD TOULOUSE



Le PARTENARIAT

Lycée Sainte Marie de Saint Sernin & ICD Toulouse

L'ICD, école de commerce reconnue par le Ministère du Travail et par le Ministère de l'Enseignement Supérieur, propose un parcours Bachelor commerce international accessible à Bac+2 au sein du Lycée Sainte Marie de Saint Sernin (Toulouse). Réunis autour des valeurs de l'Humanisme, de l'Entrepreneuriat et du Professionnalisme, l'objectif pour cette rentrée reste le même : permettre à chacun de s'épanouir, garantir une insertion professionnelle réussie et une employabilité durable.

Ce partenariat répond à l'envie des jeunes diplômés à Bac+2 de vouloir poursuivre leurs études au sein d'un cursus spécialisé en Commerce International en alternance.

Réunis autour des valeurs de l'Humanisme, de l'Entrepreneuriat et du Professionnalisme, l'objectif pour cette rentrée est de permettre à chacun d'approfondir ses compétences au travers d'un commerce à travers le monde.

ADMISSION

COMMENT CANDIDATER ?

Pour postuler, renvoyez le dossier de candidature auprès de l'ICD 7 jours avant la date des tests. Vous recevrez une convocation pour passer vos écrits et oraux.

Votre candidature ne donne pas lieu au paiement de frais de concours. Elle sera appréciée, par un jury composé d'un professionnel et d'un membre de l'équipe pédagogique, selon les modalités suivantes :

- 1 Étude du dossier**
- 2 QCM de raisonnement numérique & culture professionnelle**
- 3 Présentation argumentée d'un sujet d'actualité internationale**
- 4 Entretien de motivation**

Suite à l'admissibilité de l'étudiant dans le Cycle Bachelor Commerce International, sa candidature sera automatiquement soumise au sein du réseau d'entreprise du Groupe IGS, dans le cadre de sa recherche d'alternance.

ADMISSION | Accessible à Bac+2

DURÉE | 1 ans

LIEU | Lycée Sainte Marie de Saint Sernin 19, boulevard Armand Duportal – 31000 TOULOUSE

FORMAT | Alternance (environ 1 semaine de cours / mois)

DIPLÔME | Titre certifié de niveau 6 – Responsable Développement Commercial & Marketing

PROGRAMME

Politique Commerciale & Marketing

Negotiation Strategy

Stratégie Marketing

Etudes Marketing et Analyse sectorielle

Inbound et Web Marketing

Stratégie de Distribution

Pilotage de la Relation Client

Satisfaction et fidélisation clients

Management commercial

Droit des contrats

Gestion Financière & Juridique

Gestion commerciale opérationnelle

Analyse des Données (EXCEL)

Gestion des risques

Logistique et supply chain management

Business Development

Intelligence économique & Stratégie d'entreprise

International Business Development

Business English

LV2

Intercultural Management

Management de la performance économique & sociale

Management d'équipe

GRH

Module HEP

Projets

Sustainable International Project

COMPÉTENCES

- Approfondir ses compétences en Commerce & Marketing
- Développer des compétences dans les Relations Internationales
- Acquérir une culture RSE



icd BUSINESS SCHOOL



Pour une information complète sur nos formations,
veuillez consulter notre site internet : www.icd-ecoles.com



Hand'IGS, la mission handicap du Groupe IGS favorise l'accès à ses formations aux personnes en situation de handicap.

Pour en savoir plus : handigs@groupe-igs.fr

CONTACT | ICD TOULOUSE

186, route de Grenade 31700 BLAGNAC
bbarbier@groupe-igs.fr | 05 31 08 70 28

www.icd-ecoles.com



SUIVEZ-NOUS !

Nos certifications et labels de qualité



La qualification OPOF attribué au GROUPE IGS-CIEFA porte uniquement sur les activités FPC définies par le Code du Travail
Plus d'informations sur www.groupe-igs.fr/certifications-et-labels-de-qualite