

### L'ACTIVITÉ

Son activité peut s'exercer comme employé en petite, moyenne et grande surface de libre-service avec une nécessaire polyvalence. Il est chargé :

- · d'accueillir,
- · de diriger,
- · de conseiller la clientèle.
- · de réceptionner les marchandises.
- · de mettre en rayon,
- · de veiller à l'approvisionnement du rayon,
- · de travailler en caisse.

### L'ACCOMPAGNEMENT

Le programme pédagogique comprend également : Un accompagnement dans la recherche d'entreprises, une équipe pédagogique pluridisciplinaire en lien étroit avec le monde professionnel, un accompagnement pédagogique durant la période de formation en entreprise.

Le cycle de 2 ans conduisant au C.A.P. offre un premier niveau de qualification aux élèves souhaitant accéder rapidement à la vie active. L'élève doit aimer le travail en équipe, être dynamique et être disponible et autonome.

L'admission se fait après étude du dossier de candidature et entretien individuel.

# PRÉ REOUIS

La formation est ouverte aux élèves issus de : SEGPA, 3ème PEP, 3ème générale.

# «Réceptionner, Maintenir, Informer... en commerce libre-service»

Le titulaire de ce CAP réalise la réception et le stockage des marchandises. Chargé de la tenue du linéaire (rayon) ou des familles de produits, il participe à l'accueil et à l'orientation du client et à sa fidélisation. De la réserve à la caisse, il enregistre les marchandises et encaisse le paiement.

#### CONTENU DE LA FORMATION

Enseignement Général Francais

Histoire-Géographie-Enseignement Moral et Civique Langues vivantes Mathématiques-Sciences Arts appliqués

**Enseignement Professionnel** Vente (4 pôles de compétences) Economie-Droit Prévention Santé Environnement **Education Physique et Sportive** 

Accompagnement personnalisé

### FORMATION EN ENTREPRISE

Périodes de formation en milieu professionnel:

16 semaines réparties sur les 2 années.

Le suivi de l'élève est assuré par l'équipe des professeurs et le tuteur de l'élève.

# POURSUITE D'ÉTUDES

Les diplômés peuvent s'engager dans la vie active ou continuer leurs études vers un BAC PRO Commerce ou Vente en 3 ans.